



Vanwege de groei en daarmee de uitbreiding van onze organisatie zijn wij op zoek naar een:

Business Developer Trainingslocatie Brandweer

32 tot 40 uur per week | Cleantech Park Arnhem

Bouwen, netwerken, kansen pakken!

Stel je voor: een trainingslocatie waar brandweer, veiligheidsregio's, politie en industriële organisaties samenkomen om te trainen voor situaties waarin het er écht toe doet. Een locatie met veel potentie, die de komende jaren verder mag groeien.

Als Business Developer zet jij onze trainingslocatie in Arnhem verder op de kaart. Je legt nieuwe contacten, bouwt aan samenwerkingen en zorgt dat steeds meer organisaties kiezen voor onze trainingslocatie. Geen functie waarbij je een bestaande klantenportefeuille beheert, maar een rol waarin je bouwt, verbindt en nieuwe kansen creëert.

Je krijgt de vrijheid om kansen te creëren en een zichtbare bijdrage te leveren aan de verdere ontwikkeling van een unieke trainingslocatie voor veiligheidsprofessionals.

Wat doet H2K?

H2K is dé specialist in brandweeropleidingen, brandweertrainingen en veiligheidsadvisering. Op onze trainingslocaties trainen teams uit veiligheidsregio's, industriële organisaties en andere veiligheidspartners. Vanuit onze praktijkervaring ontwikkelen we trainingen en oefeningen die direct toepasbaar zijn in de dagelijkse werkelijkheid van onze klanten.

Wat ga jij doen?

Als Business Developer ben jij het commerciële gezicht van onze trainingslocatie in Arnhem.

- Bouwt aan duurzame relaties met klanten, partners en netwerkorganisaties
- Vergroot de bezetting van de trainingslocatie
- Ontwikkelt nieuwe markten, samenwerkingen en commerciële kansen
- Organiseert klantbijeenkomsten en netwerkevents
- Bezoekt klanten en prospects
- Draagt bij aan aanbestedingen en commerciële trajecten
- Draagt actief bij aan de verdere groei en positionering van de trainingslocatie

Wie ben jij?

Je bent een ondernemende netwerker die kansen ziet én benut. Je maakt makkelijk contact, weet mensen te verbinden en krijgt energie van het openen van deuren. Je voelt je prettig in een omgeving waar nog niet alles vastligt en waar je de ruimte krijgt om initiatief te nemen.

Wat neem je mee?

- Hbo werk- en denkniveau
- Enkele jaren ervaring in business development, accountmanagement of een vergelijkbare commerciële rol
- Sterke netwerk- en communicatieve vaardigheden, gecombineerd met commercieel inzicht en een praktische instelling
- Affiniteit met aanbestedingen en tenders
- Affiniteit met veiligheid, hulpverlening of industriële omgevingen
- Rijbewijs B

Wat bieden wij jou?

Een unieke functie waarin je veel vrijheid krijgt om de groei van onze trainingslocatie in Arnhem mede vorm te geven.

- Veel vrijheid en verantwoordelijkheid
- Een sleutelrol in de verdere ontwikkeling van de trainingslocatie Arnhem
- Een salaris tot € 6.000 bruto per maand op basis van een fulltime dienstverband
- Leaseauto
- 25 vakantiedagen
- MacBook en iPhone
- Pensioenregeling met werkgeversbijdrage
- Lease-a-bike regeling
- Een inwerktraject vanuit Vlaardingen en Arnhem
- Een informele en betrokken werksfeer met korte lijnen

Interesse?

Stuur je cv en een korte, persoonlijke motivatie naar:

Claire Gademan (HR adviseur) – c.gademan@h2k.nl

We vinden het vooral leuk om iets van jou als persoon te lezen en te horen waarom deze functie bij je past.

Acquisitie naar aanleiding van deze advertentie wordt niet op prijs gesteld.